

# Biologische vleesveehouderij

... en verdienen

11 maart 2019

Maria van Boxtel



1

## Programma

**Welkom door John Janssen**

**Filmpje 'waarom biologisch?'**

**Jos Groothedde en Jan Broenink, Natuurboeren met hart voor Biodiversiteit**

**Maria van Boxtel, verschillende manieren om te verdienen aan biologisch vleesvee. Wat zijn uw wensen?**

**20 mei 2019: bedrijfseconomie biologisch vleesvee met Kees Water, Ekopart Advies**



2

**Nieuw netwerk**

**Nieuwe afzet**

**Nieuwe lol**



3



4

## **Nieuwe afzet: waar zit dan die markt voor biologisch?**

**Ruim 1,5 miljard in 2017**

**marktaandeel 3,2%**

**50% in supermarkt, 20% in speciaalzaak,  
20% foodservice, 10% boerderijwinkel etc.**

**Marktaandeel biologisch vlees 3,3% in de supermarkt**



5

## **Supermarkt en catering/out of home:**

### **Groeimarkt**

**Vanwege alle discussies over dierenwelzijn is vlees biologisch een gewenst product.**



6

## Afzet biologisch vlees: biologische slachter en slager

- **Verkoop aan slachterij: bijvoorbeeld VION/de Groene Weg**
- **Eigen keten: bijvoorbeeld Natuurboeren**
- **Huisverkoop: bijvoorbeeld 't Schop**



7

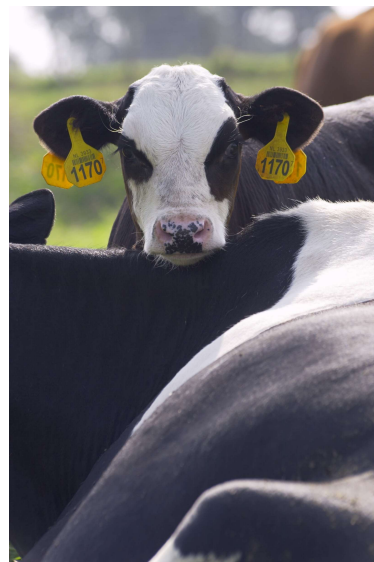
### Zoogkoeienhouderij/vleesvee houderij alleen is moeilijk rendabel te maken

- Kosten beperken
- Extra inkomsten verwerven

### Samenwerking met grondbeherende organisaties

### Biologisch beheer: hogere voerkosten/kg vlees Hogere vleesprijs nodig

### Samenwerking tussen boer - grondbeheerder - afnemer



8

## **Verdienmodel 1. VION/de Groene Weg**

**Slachterij in Hedel, 13 eigen winkels**

**Leveren aan retail**

**Uitbetaling op classificatie, meerprijs bio**



9

## **Verdienmodel 2. Regionale keten met meerwaarde**

**Natuurboeren met hart voor biodiversiteit**

**Biologisch, 25% natuur, oudhollandse rassen**

**Leveren aan retail, KLM, Rijksmuseum**



10

## **Verdienmodel 3. Directe verkoop**

**Vers vlees of diepvries**

**Winkel of pakketten**

**Slachter en slager ook certificaats!**



11

## **Directe verkoop**

**2014: WUR 15 boeren met huisverkoop**

**<http://edepot.wur.nl/306454>**

**Eigen rekentool**

**Bijvoorbeeld verkoop 9 Simmenthalers**

**Slachtkosten: € 500 - € 750**

**Kostprijs vlees: € 7,02 - € 7,75 /kg**

**Bruto resultaat: € 21.000 - € 19.250**

12

**Productkeuze: grote variatie**

Voorbeeldberekening

	Uitgangssituatie (kg)	Alternatief (kg)
Hamburgers	43	35
Gehakt	136	97
Rosbief	8	10
Runder rollade	9	15
Tartaar	31	20
Worst	45	25
Runderlappen	16	16
Sucadelappen	7	16
Stooflappen	11	11
Riblappen		20
Borstlappen		15
Magere runderlappen	14	20
Ossehaas	6	16
Biefstuk	16	25
Tong	3	3
Ossenstaart	2	2

**Alternatief is € 105,-- per koe meer.**

13



't Schop  
culinair boeren

EKO Boerderij 't Schop  
Cecile en Jan van den Broek



Esbeekseweg 2  
Hilvarenbeek  
[www.hetschop.nl](http://www.hetschop.nl)

14



15



16



**Swifter  
Kempisch heideschaap**

**Biologische granen  
gras-klover- kruiden  
weiland  
12.5 ha eigendom +  
gebruik  
natuurgronden**

17

18



19

## **BIOLOGISCH VLEES: SAMEN GROEI REALISEREN?**

**Wat is je huidige afzet?**

**Wat is je toekomstige wens?**

**Belangstelling voor keten in Limburg?**



20



21